Leads

Titre	Widget	Description du widget
Leads		1. Validée et dans la période de validité Un clic ouvre la page d'aperçu Disponible • Tableau de bord de la page d'accueil • Fiche client
Leads		1. Les 4 prochains leads encours (En cours de traitement et non expirés), triés par "Valide jusqu'au" (croissant) Un clic ouvre le lead Code couleur : Rouge : Valide jusqu'à demain. Jaune : Valide dans les 7 prochains jours 2. Nombre de leads valides (Validée et dans la période de validité) Un clic ouvre la page d'aperçu 3. Nombre de nouveaux leads depuis le dernier transfert Un clic ouvre la page d'aperçu, mais affiche uniquement les nouveaux leads depuis le dernier transfert Disponible a. Cockpit

Généralités

Grille

Liste tous les leads (Validée et dans la période de validité)

Clic	Glisser	Vues
Sur le Tableau de bord : Page d'aperçu des définitions de leads		1. Tableau
Dans la Fiche client : Page d'aperçu des leads clients		1. Tableau

Définition des colonnes du Tableau de bord

Désignation	Visible	Tri	Texte complet	Explication
Désignation	Visible	croissant	Oui	Nom de la tâche
Campagne	VisibleOnlyLandscape		Oui	
Valide à partir du	VisibleOnlyLandscape			
Valide jusqu'au	VisibleOnlyLandscape			
MQL	Visible			Nombre de clients qui sont Non modifié ou En cours de traitement.
SQL	Visible			Nombre de clients ayant le statut "Sales Qualified Lead".
Converti	Visible			Nombre de clients ayant le statut Converti.
Total	Hidden			
Non modifié	Hidden			
Reporté	Hidden			
Aucun lead	Hidden			
En cours de traitement	Hidden			

FAQ

Release

Revision #4
Created 2026-09-01 14:31:26 UTC by N8N Wiki FR
Updated 2026-09-02 16:37:18 UTC by N8N Wiki FR