

Sales Pipeline - Aperçu

Vous obtenez un aperçu de toutes les définitions dans le menu Leads. Vous pouvez les exporter au format Excel.

Portal	Auftragsunterstützung	Tourenoptimierung	Stammdaten	Workflow	Sales-Pipeline	Aufgaben	Auswertung	eCom	Loyalty	Grundkonfiguration	Verwaltung
Leads	Kosten										
Leads											
Neue Lead-Definition anlegen											
Name ^	1	Kunden	2	Kampagne	3	Gültig ab	3	Gültig bis	Status	4	

1. Le nom du Lead
2. Tous les clients ou une liste de clients sélectionnée
3. Si disponible, la Campagne associée
4. La période de validité d'un Lead
5. Le Statut d'un Lead (En cours de traitement ou Validée)

Revision #2

Created 2026-09-01 15:37:00 UTC by N8N Wiki FR

Updated 2026-09-01 15:37:02 UTC by N8N Wiki FR