

Opportunités - Créer une définition CRM

Si vous souhaitez créer des Tâches CRM pour les Opportunités, veuillez passer au Domaine [Tâches & CRM](#).

Si une interrogation doit impérativement être remplie lors de la clôture d'une Opportunité, elle doit être créée avec l'ID "CLOSE". Cela implique qu'une Opportunité ne peut être terminée que si l'interrogation est remplie et clôturée avec (1).

< VERKAUFSCHANCE ABSCHLUSS QUERY

Seite 1

Dies ist der für den Abschluss des Prozesses erforderliche Part.

Bitte geben Sie eine irgendwas ein *

|

SPEICHERN

ABSCHLIEßEN

