Lead - Évaluation

Pour pouvoir évaluer les données saisies des leads, ouvrez le domaine Pipeline ventes - Leads. Sélectionnez la définition de lead souhaitée et passez à l'onglet Évaluation CRM.

Ces listes peuvent être exportées vers Excel comme d'habitude.

Revision #2
Created 2026-09-01 15:07:20 UTC by N8N Wiki FR
Updated 2026-09-02 16:55:50 UTC by N8N Wiki FR